

A vantagem
de uma
comunidade
forte.

O programa
de parceiros
da Avira





Vantagens óbvias
fáceis de identificar.

Contato rápido e direto

Precisa de ajuda? Com uma linha direta para nossos especialistas de suporte técnico, as respostas dos especialistas não estão a mais de uma chamada telefônica de distância.

Toque pessoal

Tem questões sobre licenciamento, certificação, preços ou processo de pedido? Um profissional de contato dedicado ajudá-lo-á, resolvendo quaisquer problemas.

Conte conosco

Criando uma fundação sólida para uma relação duradoura. Independentemente da situação, na Avira a confiança e a consistência trabalham lado a lado.

Visão geral dos benefícios

	 BRONZE PARTNER	 SILVER PARTNER	 GOLD PARTNER	 PLATINUM PARTNER
Desconto de parceiro (com base na performance)	●	●	●	●
Licenças para requisitos internos (NFR)	●	●	●	●
Profissional de contato dedicado	●	●	●	●
Licenças de versão de teste gratuita	●	●	●	●
Listagem no diretório de parceiros		○	○	●
Certificação do nível de parceiro		●	●	●
Suporte de Leads		○	○	○
Opções de pagamento mais flexível			●	●
Ferramentas de geração de Leads	●	●	●	●

O programa de parceiros Avira oferece uma variedade de valiosos benefícios em cada um dos seus quatro níveis

○ Requer plano de negócio e de marketing



Por que ser
parceiro da Avira?

Entusiasmo pela tecnologia de segurança

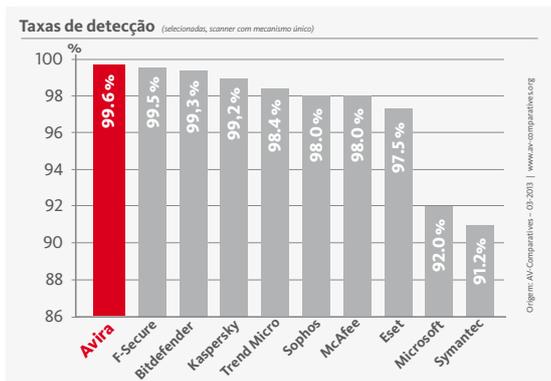
Um vírus já é demais. Analistas de vírus, programadores e especialistas em qualidade com brio são a pedra angular do sucesso da Avira. Cada um deles é motivado pelo desejo pessoal de proteger os usuários, combatendo agressivamente o malware. Esta é nossa missão: isso nos move e se mostra em cada produto premiado da Avira que desenvolvemos.

Excelentes taxas de detecção

Detecção, detecção, detecção. Afinal de contas, nada é mais importante. Com o software de segurança da Avira, você pode oferecer aos seus clientes um produto antivírus premium com confiança, cujas taxas de detecção são consistentemente elogiadas pelas plataformas de teste independentes.

Pensar no futuro

O negócio da Avira é construído com base em sólidas parcerias, mas o seu motor é a nossa firme tecnologia. Descanse com a certeza de que a Avira protege-o em todas as frentes, expandindo constantemente os limites do antivírus mediante o desenvolvimento de tecnologias inovadoras que enfrentam os desafios da próxima geração.



Há anos que as organizações de teste independentes têm vindo a certificar a estabilidade de alto nível e excelentes taxas de detecção da Avira. Você pode encontrar uma visão geral atualizada no site da Avira.

Virus Bulletin	
AV Comparatives	
AV-TEST	



Recompensas justas
pelo seu trabalho árduo.

Avira tem quatro níveis de parceiros; encontre o que melhor se adequa a você

Independente de as soluções de segurança de TI serem o seu negócio principal ou apenas um suplemento para algo maior, a Avira tem o pacote de parceria para si. A nossa plataforma de parceiros de quatro níveis oferece a flexibilidade para escolher a solução ideal para descontos, margens, certificação e opções de suporte que satisfaçam as suas necessidades.

BRONZE PARTNER

O ponto de partida ideal para incluir os produtos Avira no seu portfólio. Os Parceiros Bronze têm acesso ao Avira Partner-Net, recebem licenças da Avira e desfrutam do suporte total da Avira para cumprir seus objetivos.

SILVER PARTNER

Você se estabeleceu como Parceiro Avira e agora é tempo de passar ao passo seguinte. Na qualidade de Parceiro Silver, você beneficiará do acesso a recursos online e offline, como por exemplo, ferramentas de vendas e suporte profissional e gratuito em marketing.

GOLD PARTNER

A segurança de TI faz parte de seu negócio principal. Você passou nos exames e recebeu sua Certificação oficial da Avira. Agora trabalhe em estreita colaboração com a Avira para desenvolver um plano de negócios viável e ambicioso que lhe permita tomar a ofensiva de vendas.

PLATINUM PARTNER

Como Parceiro Platinum da Avira, você tem apoio total da Avira. Você recebe suporte de Leads*, treinamento de especialistas, benefícios exclusivos e suporte personalizado que lhe permitirão elevar o seu negócio para o próximo nível.

* Requer plano de negócio e de marketing

Sua qualificação

	 BRONZE PARTNER	 SILVER PARTNER	 GOLD PARTNER	 PLATINUM PARTNER
Certificação técnica	preferencial	preferencial	1	2
Cumprir os objetivos de vendas		•	•	•
Participação em pesquisas	•	•	•	•
Plano de negócio e de marketing		opcional	opcional	•
Suporte ao cliente	•	•	•	•
Testemunhos compartilhados dos clientes		preferencial	•	•

Condições
necessárias
para classificação



Benefícios de suporte do programa de parceiros da Avira em todas as áreas.

Uma visão geral de nossos serviços para parceiros de vendas

Suporte de vendas e de marketing	 BRONZE PARTNER	 SILVER PARTNER	 GOLD PARTNER	 PLATINUM PARTNER
Acesso ao Avira PartnerNet	●	●	●	●
Visão geral de clientes, licenciamento e de renovações	●	●	●	●
Acesso ao sistema de pedidos online	●	●	●	●
Boletim informativo mensal	●	●	●	●
Campanhas de vendas regulares incl. kits de marketing	●	●	●	●
Transferência do contrato para licenças concorrentes	●	●	●	●
Uso do logotipo atual de parceiro Avira	●	●	●	●
Material de marketing e de vendas exclusivo	●	●	●	●
Suporte de marketing		○	○	●

○ Requer plano de negócios e de marketing

Suporte técnico

Acesso ao banco de dados de conhecimento Avira	●	●	●	●
Suporte técnico (e-mail e telefone)	●	●	●	●
Convite para o programa Beta	●	●	●	●
Suporte de pré-vendas	●	●	●	●

Avira Partner Academy

Acesso a material e vídeos tutoriais	●	●	●	●
Webinar técnico básico	●	●	●	●
Webinar de vendas básico	●	●	●	●
Treinamento de especialistas da Avira (online)	opcional	opcional	●	●
Exame de especialista técnico da Avira	opcional	opcional	●	●



Se torne em um Parceiro Avira: é rápido e fácil e, acima de tudo, vale a pena.

Três passos para o êxito!



* <http://www.avira.com/pt-br/partner>