

## Panoramica della Channel Partnership

### Cosa prevede

	Partner autorizzato	Partner Certificato Gold	Partner Certificato Platinum	Partner di Distribuzione Certificato
Licenze NFR (non per la rivendita)	Kit di base	Kit di base	■	■
Licenze di prova	■	■	■	■
Kit di base	■	■	Inclusivo	Inclusivo
Conversione anticipata di una licenza della concorrenza	■	■	■	■
Servizio informativo con newsletter	■	■	■	■
Materiale di supporto	■	■	■	■
Materiale di vendita	■	■	■	■
Materiale di marketing	■	■	■	■
Accesso a PartnerNet	■	■	■	■
Ordini on-line PartnerNet	■	■	■	■
Partner Academy	■	■	■	■
Assistenza tecnica	■	■	■	■
Assegnazione di nominativi di potenziali clienti	□	■	■	■
Certificato livello partner	□	■	■	■
Listing di ricerca partner	□	■	■	■
Contatti commerciali	□	□	■	■
Supporto pre-vendita	□	□	■	■
Contatti di assistenza	□	□	■	■
Assistenza alla vendita	□	□	■	■
Supporto marketing	□	□	■	■
Autorizzazione per il centro di formazione	□	□	Su invito	Su invito

### Requisiti di partecipazione

Vendita proattiva dei prodotti Avira	■	■	■	■
Rinnovi proattivi Avira	■	■	■	■
Numero di registro delle imprese	■	■	■	■
Assistenza clienti	■	■	■	■
Sviluppo proattivo dei contatti commerciali	□	■	■	■
Referenze clienti - annuali	□	■	■	■
Piano aziendale - annuale	□	■	■	■
Piano marketing - annuale	□	□	■	■
Previsione di vendita - semestrale	□	□	■	■
Assegnazione dei livelli Channel Partner Avira	□	□	■	■
Referenze partner - annuali	□	□	□	■

### Partner Academy

Webinar assistenza di base	■	■	■	■
Webinar vendite di base	■	■	■	■
Workshop assistenza avanzato	1	2	2	■
Workshop vendite avanzato	1	2	2	■
Formazione esperti assistenza	□	1	1	■
Formazione esperti vendite	□	1	1	■



## Massima affidabilità per i vostri clienti. Preziosi rapporti commerciali per voi.

L'intera organizzazione di Avira è tesa a servire gli interessi degli utenti informatici di tutto il mondo, proteggendoli e consentendo loro di godere appieno dell'odierno stile di vita digitale in tutta sicurezza e senza pensieri. Test indipendenti e recensioni tecniche giudicano costantemente Avira il miglior software antivirus e anti-malware sul mercato per efficacia, precisione e rapidità di scansione. Quando scegliete Avira per i vostri clienti, instaurate con loro un rapporto basato sulla soddisfazione reciproca che durerà negli anni.

### **Avira, l'esperto di sicurezza informatica per le piccole e le medie imprese.**

Le nostre soluzioni professionali di sicurezza informatica danno ai vostri clienti la libertà di concentrarsi sui propri affari, senza le preoccupazioni e le frustrazioni comunemente associate agli attacchi virus. I vostri clienti saranno soddisfatti e la vostra organizzazione avrà meno richieste di assistenza di cui occuparsi. Potrete così dedicare il vostro tempo ad ampliare la clientela e a fornire valore aggiunto, anziché ad arginare continue epidemie di virus sui computer fissi o sulle reti dei vostri clienti.

### **Unitevi a noi.**

I partner certificati Avira di tutto il mondo condividono la nostra passione per la sicurezza informatica. Trovano in noi una società globale che fornisce prodotti pluripremiati ed estremamente affidabili con un tasso di fidelizzazione dei clienti elevato. Apprezzano la nostra offerta formativa rivolta agli esperti di implementazione e il supporto all'assistenza tecnica. E amano lavorare con un team in rapida crescita e un'azienda in costante espansione, impegnata a realizzare la sua missione in tutto il mondo: Internet in libertà per tutti. Unitevi a noi. Non ve ne pentirete!



*“una partnership  
per il mio successo”*

## Il vantaggio di Avira

### **Gamma di prodotti completa**

Con Avira, potete offrire una protezione antivirus e anti-malware a piattaforma multipla realmente integrata. Sarete in grado di garantire massima affidabilità e protezione a tutti i sistemi dei vostri clienti, dai computer fissi e portatili, a una gruppo di computer in ambiente Windows o Unix operanti su una stessa rete, fino ad arrivare ai server di posta elettronica, Exchange o web.

### **Prestazioni comprovate**

La tecnologia Avira si è imposta sul mercato con oltre 25 certificazioni VB100. È possibile trovare il nostro codice e i moduli anti-malware all'interno di molti tra i prodotti antivirus più conosciuti commercializzati da aziende concorrenti ben più grandi di noi. Siamo all'avanguardia nel settore degli antivirus fin dal 1986, e rimaniamo un'azienda di proprietà e a conduzione familiare. Siamo ossessionati dalla tecnologia e la nostra passione è servire clienti e partner come voi. Punto e basta.

### **Una partnership equa**

Tutto ciò che facciamo è all'insegna della lealtà. I vostri sforzi commerciali meritano la giusta ricompensa, per questo abbiamo messo a punto un programma vantaggioso di sconti e incentivi che vi garantirà sempre ottimi margini.

### **Supporto marketing**

Presentazioni, materiali promozionali, proposte commerciali? Avira vi offre un pacchetto di supporto completo, così potrete associare il vostro marchio al nostro messaggio. Un prezioso set di strumenti per un'attività di marketing efficace che vi aiuterà a instaurare nuovi rapporti commerciali e a vendere i prodotti Avira. Con tanto di nominativi di potenziali clienti e richieste di informazioni.

### **Assistenza tecnica personale**

Avira ha una reputazione per essere:

- 1) facile da installare,
- 2) rapida da implementare,
- 3) estremamente affidabile e
- 4) incredibilmente efficace.

Ma, se il vostro staff dovesse necessitare di assistenza o consulenza, avrete un accesso preferenziale alla nostra rete di assistenza. Verrà assegnato un account manager personale alla vostra organizzazione e tutti i problemi relativi a guasti, questioni tecniche e specifiche potranno essere risolti con una semplice telefonata o un'e-mail.

## Al servizio del vostro successo

Che le soluzioni di sicurezza informatica siano fulcro della vostra attività o che desideriate semplicemente realizzare qualche vendita supplementare, c'è un livello Channel Partnership Avira adatto alle vostre esigenze.

### **Partner autorizzato**

Il modo più semplice per iniziare a vendere e a promuovere i prodotti Avira come parte del vostro portafoglio di sicurezza. Riceverete una formazione tecnica e commerciale on-line gratuita, materiale di supporto alla vendita e l'accesso al nostro portale PartnerNet. Oltre a un margine di tutto rispetto.

### **Partner Certificato Gold**

Quando sarete pronti a salire di livello, come Partner Certificato Gold vedrete riconosciuto il vostro impegno a sviluppare il business insieme a noi. Il vostro personale potrà partecipare ai corsi di formazione presso l'Avira Partner Academy per acquisire una conoscenza approfondita e dettagliata dei nostri prodotti. In più, otterrete supporto promozionale, premi e incentivi extra, compreso un listing sul sito web Avira per garantirvi un flusso continuo di contatti commerciali.

### **Partner Certificato Platinum**

Se in materia di protezione informatica fate sul serio, questo è il livello che fa per voi. Collaborerete con Avira in qualità di partner strategico, apportando un notevole contributo alle attività di vendita e impegnando buona parte del vostro tempo a formare la vostra forza di vendita specializzata. In cambio, riceverete vantaggi esclusivi, come il massimo livello di sconto e commissioni, assistenza dedicata sia in fase pre- che post-vendita, accesso esclusivo a contatti di vendita per ordini di grandi dimensioni, più un supporto marketing extra.

### **Partner di Distribuzione Certificato**

Avira è un'azienda globale. In qualità di Partner di Distribuzione Certificato, diventerete quasi una sede distaccata di Avira. Potrete certificare i vostri Channel Partner Avira e assegnare loro incarichi previa consultazione con la sede centrale.

## Fate il grande passo.

Scoprite quali vantaggi attendono la vostra azienda diventando un Channel Partner Avira. Contattateci oggi stesso. Registratevi on-line all'indirizzo [www.avira.com/en/partner](http://www.avira.com/en/partner). Oppure chiamate il nostro Team Partnership al seguente numero: +49 7542-500 0.